



Zukunft gestalten mit Vallen

Wir suchen ab sofort in Wolfratshausen einen: **Technischen Vertriebsingenieur (m/w/d) in Vollzeit**

Vallen Systeme – das ist die Faszination eines international ausgerichteten Messtechnikspezialisten, verbunden mit der Tradition und Kultur eines mittelständischen Unternehmens. Werden Sie Teil unseres Teams und bringen Sie mit uns innovative und moderne Hardware- und Softwarelösungen im Bereich der Schallemission zur Anwendung. Unsere weltweit ansässigen Kunden nutzen das zerstörungsfreie Prüfverfahren Schallemission im Bereich der Prüfdienstleistung, Structural Health- und Condition Monitoring sowie Industrie 4.0 und Machine Learning.

Wir suchen Sie als Ansprechpartner für unsere Kunden und Schnittstelle zu unserer Entwicklung und Produktion, um verlässliche Lösungen umzusetzen und zu gewährleisten.

IHRE ZUKÜNFTIGES AUFGABENGEBIET

- Technische Produkt- und Anwendungsberatung, Angebotserstellung und Nachverfolgung bis hin zum Geschäftsabschluss
- Hohe Kunden- und Serviceorientierung mit Verständnis für die Anforderungen unserer Kunden
- Identifikation neuer Anwendungsfelder und Partner für die Integration unserer Produkte unter anderem im Bereich Data Science, Machine Learning, Industrie 4.0 und Maschinenkommunikation
- Durchführung von Machbarkeitsstudien und Testmessungen
- Produktpräsentationen und Produktschulungen
- Erstellung, Pflege und Verwaltung der Vertriebsdokumentation
- Betreuung nationaler und internationaler Kunden sowie der weltweiten Repräsentanten

SIE BRINGEN MIT:

- Abgeschlossenes Ingenieurstudium der Physik, Elektrotechnik oder Maschinenbau
- Erfahrung im Vertrieb von Hardware- und Softwareprodukten
- Hintergrundwissen im Bereich Datenanalyse, Digitale Signalverarbeitung, Python und hardwarenahe Implementierung in C++
- Team-, Kommunikations- und Durchsetzungsfähigkeit
- Gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Hohes Maß an Eigenmotivation, ergebnisorientiertes, unternehmerisches Denken
- Fähigkeit mögliche mechanische und digitale Herausforderungen während Machbarkeitsstudien und Testmessungen selbstständig zu lösen

SIE FINDEN BEI UNS:

- Abwechslungsreiche Tätigkeitsfelder im Vertrieb mit eigenverantwortlicher Betreuung eines festen Kunden- und Repräsentanten-Stamms
- Eine interessante, abwechslungsreiche Mischung aus Arbeiten im Büro, Machbarkeitsstudien bei Kunden und Testmessungen an Industrieanlagen und Bauwerken
- Eine langfristige Perspektive und eine attraktive und leistungsgerechte Bezahlung
- Kurze Entscheidungswege, flache Hierarchien und persönlicher Gestaltungsspielraum

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann bewerben Sie sich unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins per E-Mail (job@vallen.de).

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

Think AE - think Vallen! User-friendly, reliable, up to date